

**OPTIMICE SU NEGOCIO,
ACELERE EL CRECIMIENTO
RENTABLE**

**GESTIÓN DE CANTERAS Y
PRODUCCIÓN DE ÁRIDOS SOBRE SAP
BUSINESS ONE ERP**



La aplicación de Gestión de Canteras y Producción de Áridos sobre el ERP SAP Business One constituye una solución asequible y completa para gestionar toda la empresa, desde las ventas y las relaciones con los clientes hasta las finanzas y las operaciones. Las empresas pueden optimizar sus operaciones, disponer de información de costes, inventarios y rentabilidades en tiempo real a la hora de actuar y acelerar el crecimiento rentable.

Firsap Sistemas S.L.

Madrid
Telf: 911 599 917

Barcelona
Telf: 669 763 351

Badajoz
Telf: 924 279 944

Argentina, México.

www.firsap.com infofir@firsap.com

GESTIÓN DE CANTERAS Y PRODUCCIÓN DE ÁRIDOS, Funciones de Gestión completamente integradas

Para hacer que su empresa crezca, es preciso que dedique su tiempo a cuestiones más importantes que reconstruir información y datos operativos procedentes de sistemas empresariales dispersos. Si las ventas, la contabilidad, la gestión de la producción y los sistemas operativos no están integrados, la productividad se resiente inevitablemente. Si tiene que buscar información esencial, como por ejemplo registros de clientes, niveles de inventario o costes de producción, a través de diferentes fuentes dentro de la empresa, no podrá tomar decisiones oportunas y fundadas, ni satisfacer las necesidades de los clientes con rapidez.

Mantener una ventaja competitiva significa tener una visión clara de todos los aspectos de su empresa, significa optimizar los procesos y poder obtener siempre la información que necesita

cuando la necesita. Por ejemplo, si puede realizar un seguimiento eficaz de toda la información relacionada con el cliente y acceder a ella, podrá ofrecer un mejor servicio a sus clientes en cada contacto comercial y, de este modo, contribuirá a incrementar las ventas. además, si puede supervisar y gestionar con precisión los ingresos y los gastos, podrá optimizar el flujo de caja, con lo que aumentará su poder financiero y la flexibilidad necesaria para responder rápidamente cuando surjan oportunidades de negocio. La aplicación sap® business One para Canteras y Producción de Áridos es una solución asequible y completa que ofrece una funcionalidad para cada uno de los procesos clave para la gestión de la empresa. Sap business One para Canteras y Producción de Áridos facilita la gestión integral de la empresa en áreas críticas como las finanzas, ventas, clientes, inventarios y operaciones, sin necesidad de instalar distintas aplicaciones por separado así como la compleja integración de los diferentes módulos que las componen. Esta solución, diseñada específicamente para pequeñas empresas, se instala rápidamente y, lo que es más importante, es fácil de mantener y utilizar.

Optimice todo su negocio con una sola aplicación

Gracias a la integración de todas las funciones empresariales, Sap business One para Canteras y Producción de Áridos proporciona soporte para las áreas de ventas, gestión de relaciones



con los clientes (crm), compras, inventario, operaciones, finanzas y recursos humanos. La información del negocio se obtiene desde un único sistema, siendo accesible al resto de la empresa al instante, con lo que se elimina la duplicidad de datos y los errores, así como los costes inherentes a ellos. Las alertas basadas en flujos de trabajo desencadenan una respuesta automática cuando se producen sucesos empresariales importantes, lo que permite controlar los más críticos y gestionarlos con rapidez. Al no tener que centrarse constantemente en actividades administrativas, puede dedicar más tiempo a los asuntos estratégicos de su negocio.

Refuerce las relaciones con los clientes y su fidelidad

SAP business One para Canteras y Extracción de Áridos le permite gestionar las ventas, el servicio y la atención al cliente, todo ello integrado con otras funciones empresariales dentro de la empresa. Con las llamadas de servicio de SAP Business One, puede responder de forma eficaz a las mismas y aumentar el grado de atención al cliente, y así poder ofrecer soluciones más rápidamente. Gracias a los informes de servicio detallados sobre volumen de llamadas, duración de las mismas y tiempos de respuesta, podrá evaluar su progreso y tomar las decisiones oportunas. Sap business One para Canteras y Extracción de Áridos también permite analizar a los clientes utilizando datos de ventas, operaciones y finanzas para identificar las

necesidades de los clientes, ofreciendo un servicio más rápido y de mayor calidad.

Tome decisiones con información a tiempo real y completa

SAP business One para Canteras y Producción de Áridos obtiene datos críticos de las áreas de ventas, clientes, operaciones y finanzas en una sola aplicación para poder

"El control de negocio que ahora tenemos, facilita la toma de decisiones y la detección de dónde están los problemas y, de esta forma, sabemos dónde podemos mejorar".

Araceli Casares, directora financiera

acceder a ellos y utilizarlos inmediatamente. al contar, además, con el software crystal reports®, totalmente integrado, ofrece una importante funcionalidad de gestión de informes y grandes posibilidades de acceso a la información que le permiten tener datos fundamentales sobre todas las áreas de la empresa. Mediante las funciones de arrastrar y relacionar, y de desglose interactivo, podrá acceder a los datos que le interesan y obtener las respuestas que necesite

rápidamente. Los empleados podrán responder a las necesidades de los clientes de forma más rápida, y los directivos podrán realizar un seguimiento de los ingresos, los gastos y los márgenes de beneficios, por lo que podrán evaluar el rendimiento empresarial y averiguar cómo mejorarlo.

Adáptese para satisfacer las necesidades en constante cambio SAP business One para Canteras y Producción de Áridos es fácil de instalar, lo que le permite minimizar el uso de TI (el tiempo medio de implementación suele oscilar entre dos y ocho semanas, según las circunstancias de la empresa). Además, a medida que su empresa crezca, usted podrá adaptarlo para que responda a sus nuevas necesidades. por ejemplo, con el kit de desarrollo de software y con más de 550 soluciones complementarias creadas por nuestros partners, puede ampliar sap business One para Canteras y Producción de Áridos para adaptarlo a sus propios retos empresariales y específicos del sector. además, a diferencia de muchas otras soluciones para pequeñas empresas que pueden encontrarse en el mercado, SAP business One tiene cobertura mundial, con más de 40 versiones específicas para distintos países en una única plataforma con entrega y asistencia local, para que pueda afrontar la expansión internacional con seguridad.

DISEÑO EXCLUSIVO PARA PEQUEÑAS Y MEDIANAS EMPRESAS

UNA SOLUCIÓN ASEQUIBLE DEL LIDER DEL SECTOR

SAP business One para Canteras y Extracción de Áridos es un producto asequible, creado exclusivamente para pequeñas empresas y medianas empresas, con la garantía de los más de 35 años de experiencia que posee SAP en software de gestión empresarial y de Firsap Sistemas en procesos exclusivos del sector . Dado que se trata de una aplicación de software completa e integrada, sap business One para Canteras y Extracción de Áridos elimina el coste y los inconvenientes que supone la integración de diversas aplicaciones autónomas. su interfaz intuitiva y su gran capacidad de configuración minimizan la complejidad de las tecnologías de la información en lo que respecta a la implementación y el mantenimiento continuo.

Funcionalidad clave de SAP® Business One

Contabilidad y finanzas	Ventas y clientes	Compras y operaciones	Inventario y distribución
<ul style="list-style-type: none"> ■ Libro mayor y asientos ■ Contabilidad de costes básica y control de costes de proyecto ■ Gestión básica de presupuestos ■ Gestión bancaria y tratamiento de extractos bancarios ■ Gestión de pagos y conciliación ■ Balances y gestión de informes ■ Impuesto sobre las ventas e IVA ■ Compatible con varias monedas 	<ul style="list-style-type: none"> ■ Gestión de pipeline y oportunidades ■ Gestión de contactos y actividades con los clientes ■ Ofertas de ventas y pedidos de cliente ■ Facturación y pagos ■ Previsión de ventas y pipeline ■ Gestión de contratos de servicio ■ Gestión y seguimiento de llamadas de servicio 	<ul style="list-style-type: none"> ■ Pedidos y entregas ■ Recepción y devoluciones de mercancías ■ Factura de acreedores y abonos ■ Listas de materiales ■ Órdenes de fabricación ■ Pronósticos y planificación de necesidades de material 	<ul style="list-style-type: none"> ■ Gestión de artículos, consultas de artículo ■ Entrada en stock, liberación de stock y transacciones de stocks ■ Traslados de stocks entre varios almacenes ■ Gestión de números de serie ■ Revaloración de inventario ■ Catálogo de cliente y proveedor ■ Listas de precios y precios especiales ■ Gestión de lotes ■ Recogida y empaquetado

Informes y administración

- Totalmente integrado con el software Crystal Reports®
- Función "arrastrar y relacionar," desgloses, ayuda para búsquedas, alertas basadas en flujos de trabajos
- Directorio y administración de empleados, tiempo de los empleados
- Plataforma de asistencia remota
- Workbench de migración de datos, archivo de datos
- Kit de desarrollo de software SAP® Business One que incluye la interfaz de programación de aplicaciones (API) de la interfaz de datos y la API de la interfaz de usuario, campos y tablas definidos por el usuario y empaquetador de soluciones

Funcionalidades específicas para gestión de canteras y producción de Áridos

Gestión de Centros de Costes

El sistema permite diseñar de forma totalmente intuitiva la estructura productiva de la empresa con los distintos subniveles de costes.

Centros de beneficio - Definición

Centro de beneficio: Riegoasf

Nombre: Riego asfáltico

Código de agrupación: 1

OK Cancelar Abrir tabla

Normas de reparto - Definición

Código: GASOLEO Válido de: 01/01/2010

Descripción: GASOLEO

Total: 100 Imputación directa

Código de centro	Nombre del centro	Valor
Extracci	Extracción	70
Secundar	Secundario	11
Terciari	Terciario	19

Centro_2: Centro de coste general
Tot.valores individuales: 100

OK Cancelar Norma de reparto: Historial

Establecimiento de Normas de Reparto

La estructura flexible de asignación de costes a los centros nos permite determinar tantas reglas de reparto de los costes como deseemos. Estas distribuciones de costes son dinámicas y se podrán actualizar con fecha de inicio de validez.

Norma de reparto: Historial

#	Inicio de validez	Centro_2	Extendid	Extracci	Fabricac	Primario
	01/01/2009	0,00	0,00	80,00	0,00	0,00
	01/02/2009	0,00	0,00	78,00	0,00	0,00
	01/03/2009	0,00	17,00	64,00	0,00	0,00
	01/04/2009	0,00	17,00	68,00	0,00	0,00
	01/05/2009	0,00	18,00	64,00	0,00	0,00
	01/06/2009	0,00	12,00	63,00	0,00	0,00
	01/07/2009	0,00	23,00	54,00	10,00	0,00
	01/08/2009	0,00	25,00	50,00	15,00	0,00
	01/09/2009	0,00	14,00	61,00	6,00	0,00
	01/10/2009	0,00	0,00	70,00	2,00	0,00
	01/11/2009	0,00	0,00	76,00	0,00	0,00
	01/12/2009	0,00	0,00	80,00	0,00	0,00
	01/01/2010	0,00	0,00	70,00	0,00	0,00

OK Cancelar

Reparto automático de costes

El sistema permite un reparto especial de costes en función de las ventas de cada centro de coste o bien de la producción.

Funcionalidades específicas para gestión de canteras y producción de Áridos

Asignación a centros de costes

Al dar de alta una entrada de mercancías establecemos el centro de coste donde se imputarán cada una de las partidas de forma totalmente automática.

Entrada Mercancías (Pedido)

Proveedor: P00000003 Nº: 2010 91
 Nombre: ACREEDORES VARIOS Estado: Abra
 Persona contacto: Fecha contable: 16/04/2010
 Número de referencia d: Fecha de vencimiento: 16/04/2010
 Moneda IC: EUR Fecha de documento: 16/04/2010

Contenido Logística Finanzas

#	Número de artículo	Descripción de artículo	Cantidad	Precio por unidad	Total (ML)	Centro de beneficio
1	TMECI	T. M. EMULSION TIPO ECI	1	10,00 EUR	10,00 EUR	Riegoasf
2	JOKCAMRIES	JORNADA DE CAMION DE RIEGO	5	14,00 EUR	70,00 EUR	Riegoasf
3	UM-260/266-R01	CASCULLO RUEDA ELEVADOR UM-260/266-R01	1	15,00 EUR	15,00 EUR	Fabricac
4						

Encargado compras: -Ningún empleado dep.venta-
 Titular: Total antes del descuento: 95,00 EUR
 Descuento: %
 Porte: Redondeo: 0,00 EUR
 Comentarios: Impuesto: 15,20 EUR
 Total pago vencido: 110,20 EUR

Botones: Añadir, Cancelar, Copiar de, Copiar a

Informe de centro de beneficio

Centro de beneficio	Imputación directa		Imputación indirecta		Total
	Gastos	Ingresos	Gastos	Ingresos	
▼ Extendid-Extendid	336.235,96	300.305,90	12.326,66	0,00	-48.256,72
Extendid-Extendid	336.235,96	300.305,90	0,00	0,00	-35.930,06
GASOLEO-GASOLEO	0,00	0,00	12.326,66	0,00	-12.326,66
▼ Extracci-Extracción	720.743,21	10.256,96	66.757,92	0,00	-777.244,17
Extracci-Extracción	720.743,21	10.256,96	0,00	0,00	-710.486,25
GASOLEO-GASOLEO	0,00	0,00	66.757,92	0,00	-66.757,92
▼ Fabricac-Fabricación	2.094.095,53	3.248.932,88	53.893,27	700,22	1.101.704,30
Fabricac-Fabricación	2.094.095,53	3.248.932,88	0,00	0,00	1.154.897,35
GASOLEO-GASOLEO	0,00	0,00	2.916,08	0,00	-2.916,08
REPARTO-REPARTO EN ARIDOS	0,00	0,00	17.365,73	700,22	-16.665,51
Tasa Gev-Tasa Gevora	0,00	0,00	33.611,46	0,00	-33.611,46
▼ Primario-Primario	259.082,91	891,73	40.421,92	0,00	-298.613,10
ELECTRIC-ELECTRICIDAD	0,00	0,00	38.970,78	0,00	-38.970,78
Primario-Primario	259.082,91	891,73	0,00	0,00	-258.191,19
Tasa Gev-Tasa Gevora	0,00	0,00	1.451,14	0,00	-1.451,14
▼ Producc-Producción	2.796,11	0,00	0,00	0,00	-2.796,11
Producc-Producción	2.796,11	0,00	0,00	0,00	-2.796,11
▼ Riegoasf-Riego asfáltico	16.921,30	19.572,74	0,00	0,00	2.651,44

Botones: Expandir, Comprimir

Costes asignados

Con el informe de Centros de Coste podremos visualizar e imprimir todos los costes directos e indirectos que hemos asignado a cada centro

Funcionalidades específicas para gestión de canteras y producción de Áridos

Carga de presupuestos de Centros de coste

Se podrá cargar desde Excel los presupuestos de cada centro de coste. Así mismo se podrá asignar un presupuesto general para toda la empresa.

Análisis de costes

Intervalo temporal
 Año: 2009
 Mes Desde: ENERO
 Mes Hasta: MARZO

Mostrar Presupuestos

Tipo de elección: Por centro Por mes

Centros de beneficio

Código	Descripción
Extracci	Extracción
Primario	Primario
Secundario	Secundario
Terciario	Terciario
Fabricac	Fabricación
Riegoaf	Riego asfáltico
Extendid	Extensión
ServGral	Servicios Generales

Análisis de Costes por centros

Con este informe podremos analizar la cuenta de resultados de las distintas fases de producción. Podremos elegir el año, el intervalo de meses y el o los centros de costes que deseemos analizar. Podremos enfrentar cada centro de coste con su presupuesto.

Análisis por centro de beneficio

Mes desde: 1
 Mes hasta: 2
 Año: 2009

Descripción	Extracción	Primario	Secundario	Terciario	Fabricación	Acumulado	AcumuladoSel
A. Unidades producidas	99.752,14	99.752,14	99.611,18	69.902,12	11.429,92	380.447,50	380.447,50
B. Unidades vendidas	0,00	17,62	26.546,48	54.189,42	11.429,30	92.191,82	92.182,82

Título	Extracción	Primario	Secundario	Terciario	Fabricación	Acumulado	AcumuladoSel
1. Ventas	0,00	96,91	152.613,62	457.533,03	324.497,41	959.142,42	934.740,97
2. Aprovisionamientos	-87.783,80	-21.210,04	-11.465,75	-179.172,59	-124.505,03	-485.469,84	-424.127,21
3. Variación de existencias	0,00	0,03	-5.917,15	16.441,40	20,18	10.543,92	10.544,46
5. Gastos de personal	-13.604,52	-7.590,16	-17.428,58	-11.590,55	-8.297,53	-74.160,76	-58.511,34
5.1 Directos	-13.604,52	-7.590,16	-17.428,58	-11.590,55	-8.297,53	-74.160,76	-58.511,34
5.2 Producción	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
5.3 Ventas	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
6. Amortizaciones	-7.219,79	-4.577,79	-1.985,23	-3.564,26	-31.434,70	-49.090,72	-48.781,78
6.1 Directos	-7.107,00	-4.465,00	-1.872,60	-3.485,22	-31.421,78	-48.660,54	-48.351,60
6.2 Producción	-112,79	-112,79	-112,63	-79,04	-12,92	-430,18	-430,18
6.3 Ventas	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
7. Subvenciones de explotación	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	41,90	0,00
8. Servicios Exteriores	-7.802,86	-9.203,54	-18.913,30	-25.233,07	-10.079,12	-88.620,94	-71.231,88
9. Tributos	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	-1.151,86	0,00
10. Gastos Financieros	0,00	0,00	-148,41	-18,44	-7.292,53	-7.965,09	-7.459,38
11. Ingresos Financieros	-180,00	0,00	0,00	0,00	975,10	2.228,55	795,10
12. Otros Gastos / Otros Ingresos	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	24,36	0,00
14. Ventas	0,00	96,91	152.613,62	457.533,03	324.497,41	959.142,42	934.740,97
15. Coste de ventas	0,00	-60,44	-107.774,59	-271.758,27	-374.081,10	-753.674,94	-753.674,40
16. Gasto personal ventas (5.3)	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00

Funcionalidades específicas para gestión de canteras y producción de Áridos

Análisis de Costes por Meses

Con este informe podremos analizar la cuenta de resultados de un grupo de centros de coste acumulado por meses. Se puede comparar con el presupuesto de dichos centros de coste.

Análisis de costes

Intervalo temporal
 Año: 2009 Mostrar Presupuestos
 Tipo de elección: Por centro Por mes

Centros de beneficio

Codigo	Descripción
Extracci	Extracción
Primario	Primario
Secundar	Secundario
Terciari	Terciario
Fabricac	Fabricación
Riegoasf	Riego asfáltico
Extendid	Extendido
ServGral	Servicios Generales

Mes

Mes	Nombre
1	Ene
2	Feb
3	Mar
4	Abr
5	May
6	Jun
7	Jul
8	Ago
9	Sep
10	Oct
11	Nov
12	Dic

Análisis por centro de beneficio

Mes desde:
 Mes hasta:
 Año: 2009

Descripción	Mar	Abr	May	Acumulado	AcumuladoSel
A. Unidades producidas	234.688,12	252.491,80	260.219,24	1.925.489,98	747.399,16
B. Unidades vendidas	65.591,64	61.451,35	50.690,40	439.935,73	177.733,39

Título	Mar	Abr	May	Acumulado	AcumuladoSel
1. Ventas	772.485,18	748.119,72	679.046,20	6.130.636,10	2.199.651,10
2. Aprovisionamientos	-502.932,87	-506.358,47	-571.265,39	-3.694.924,77	-1.580.556,74
3. Variación de existencias	-50.068,20	-2.976,16	78.034,24	157.473,00	24.989,88
5. Gastos de personal	-81.859,99	-189.569,30	-226.444,93	-466.503,60	-497.874,22
5.1 Directos	-81.859,99	-189.569,30	-226.444,93	0,00	-497.874,22
5.2 Producción	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
5.3 Ventas	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
6. Amortizaciones	-25.000,18	-25.033,82	-24.982,63	-299.479,77	-75.016,63
6.1 Directos	-24.175,80	-24.175,80	-24.175,80	0,00	-72.527,40
6.2 Producción	-824,38	-858,02	-806,83	-2.581,03	-2.489,23
6.3 Ventas	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
7. Subvenciones de explotación	0,00	0,00	0,00	14.801,16	0,00
8. Servicios Exteriores	-395.592,72	-354.765,04	-645.375,81	-692.696,58	-1.395.733,56
9. Tributos	0,00	0,00	0,00	-13.614,50	0,00
10. Gastos Financieros	-3.755,40	-4.353,16	-1.818,12	-39.468,34	-9.926,68
11. Ingresos Financieros	795,10	0,00	0,00	5.374,63	795,10
12. Otros Gastos / Otros Ingresos	1.045,00	0,00	0,00	31.111,82	1.045,00
14. Ventas	772.485,18	748.119,72	679.046,20	6.130.636,10	2.199.651,10
15. Coste de ventas	-651.315,91	-642.472,77	-607.277,09	-5.032.898,85	-1.901.065,77
16. Gasto personal ventas (5.3)	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00

Funcionalidades específicas para gestión de canteras y producción de Áridos

Exportación de datos a Excel

Todos los informes anteriores se pueden exportar a Excel automáticamente.

	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L
1	CANTERA											
2	Año: 2009											
3												
4												
5			Mar	Abr	May	Acumulado	AcumuladoSel					
6	A. Unidades producidas		234.688,12	252.431,80	260.213,24	1.925.483,36	747.333,16					
7	B. Unidades vendidas		65.591,64	61.451,35	50.690,40	433.935,73	177.733,39					
8	1. Ventas		772.485,18	11,7%	748.119,72	12,17	679.046,20	13,40	6.130.636,10	13,94	2.199.651,10	12,38
9	2. Aprovisionamientos		-502.932,87	-2,14	-506.358,47	-2,01	-571.265,39	-2,20	-3.694.924,77	-1,92	-1.580.556,74	-2,11
10	3. Variación de existencias		-50.068,20	-0,21	-2.976,16	-0,01	78.034,24	0,30	157.473,00	0,08	24.369,88	0,03
11	X1. TRASPASOS VENTAS		584.390,30		607.521,42		618.203,60		4.654.023,02		1.810.121,52	
12	X3. TRASPASOS COMPRAS		-56.029,96		-53.497,64		-60.493,60		-4.654.023,02		-170.027,20	
13	4. Margen Bruto (1+2+3+X1)		747.844,45	11,40	792.808,87	12,90	743.525,25	14,67	2.593.184,33	5,83	2.284.178,56	12,85
14	5. Gastos de personal		-81.853,93	-0,35	-189.569,30	-0,75	-226.444,93	-0,87	-466.503,60	-0,24	-497.874,22	-0,67
15	5.1 Directos		-81.853,93	-0,35	-189.569,30	-0,75	-226.444,93	-0,87	0,00	0,00	-497.874,22	-0,67
16	5.2 Producción		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
17	5.3 Ventas		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
18	6. Amortizaciones		-25.000,18	-0,11	-25.033,82	-0,10	-24.382,63	-0,10	-299.479,77	-0,16	-75.016,63	-0,10
19	6.1 Directos		-24.175,80	-0,10	-24.175,80	-0,10	-24.175,80	-0,09	0,00	0,00	-72.527,40	-0,10
20	6.2 Producción		-824,38	0,00	-858,02	0,00	-806,83	0,00	-2.581,03	0,00	-2.489,23	0,00
21	6.3 Ventas		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
22	7. Subvenciones de explotación		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	14.801,16	0,01	0,00	0,00
23	8. Servicios Exteriores		-395.592,72	-1,69	-354.765,04	-1,41	-645.375,81	-2,48	-692.696,58	-0,36	-1.395.733,56	-1,87
24	9. Tributos		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	-13.614,50	-0,01	0,00	0,00
25	10. Gastos Financieros		-3.755,40	-0,02	-4.353,16	-0,02	-1.818,12	-0,01	-39.468,34	-0,02	-3.926,68	-0,01
26	11. Ingresos Financieros		795,10	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	5.374,63	0,00	795,10	0,00
27	12. Otros Gastos / Otros Ingresos		1.045,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	31.111,82	0,02	1.045,00	0,00
28	13. Resultados (4+5+6+7+8+9+10+11+12+13)		243.476,26	3,71	219.087,55	3,57	-155.096,24	-3,06	1.132.703,15	2,57	307.467,57	1,73
29	14. Ventas		772.485,18	11,7%	748.119,72	12,17	679.046,20	13,40	6.130.636,10	13,94	2.199.651,10	12,38
30	15. Coste de ventas		-651.315,91	-9,93	-642.472,77	-10,45	-607.277,09	-11,98	-5.032.898,85	-11,44	-1.901.065,77	-10,70
31	16. Gasto personal ventas (5.3)		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
32	17. Amortización ventas (6.3)		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
33	18. Resultado Ventas (14+15+16+17)		121.169,27	1,85	105.646,95	1,72	71.769,11	1,42	1.097.737,25	2,50	298.585,33	1,68
34	X2 INGRESOS DE PRODUCCION		1.193.318,51	5,08	1.246.588,58	4,94	1.310.826,79	5,04	9.844.394,87	5,11	3.750.733,88	5,02
35	20. Costes de Producto		-504.368,19	-2,15	-573.721,31	-2,27	-898.621,49	-3,45	-697.072,84	-0,36	-1.976.710,99	-2,64
36	20. Coste del material		-558.962,83		-559.856,11		-631.764,99		-8.348.947,79		-1.750.583,94	
37	21. Resultado Producción (19-20)		129.987,49	1,98	113.911,15	1,84	-219.599,68	-4,33	798.374,24	1,81	23.438,95	0,13
38	22. Coste Producción Sección		-1.063.331,02	-4,53	-1.133.577,43	-4,49	-1.530.386,48	-5,88	#####	-4,70	-3.727.294,93	-4,99
39	26. Precio Medio de Venta		11,78		12,17		13,40		13,94		12,38	

Funcionalidades específicas para gestión de canteras y producción de Áridos

Análisis pormenorizado de cada una de las partidas del análisis

En los informes anteriores se podrá analizar cada una de las líneas de las partidas.

Título	Mar	Abr
1. Ventas	772.485,18	
2. Aprovisionamientos	-502.932,87	
3. Variación de existencias	-50.068,20	
5. Gastos de personal	-81.859,99	
5.1 Directos	-81.859,99	
	0,00	
	0,00	
	-25.000,18	
	-24.175,80	
	-824,38	
6.3 Ventas	0,00	
7. Subvenciones de explotación	0,00	
8. Servicios Exteriores	-395.592,72	
9. Tributos	0,00	
10. Gastos Financieros	-3.755,40	
11. Ingresos Financieros	795,10	

	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L
1	CANTERA											
2												
3	Descripción	Mar	%	Abr	%	May	%	Acumulado	%	Acumulado Sel	%	
4	A. Unidades producidas	234.688,12	0,00	252.491,80	0,00	260.219,24	0,00	1.925.489,98	0,00	747.399,16	0,00	
5	B. Unidades vendidas	65.591,64	0,00	61.451,35	0,00	50.690,40	0,00	439.935,73	0,00	177.733,39	0,00	
6	Gastos de personal directos	-81.859,99	-0,35	-189.569,30	-0,75	-226.444,93	0,00	0,00	0,00	-497.874,22	0,00	
7	- 642002(FUNDACION LABORAL CONSTRUCCION)	-40,78	0,00	-39,50	0,00	-42,55	0,00	-571,96	0,00	-122,83	0,00	
8	- 644200(OTROS COSTES)	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	
9	- 640002(PAGAS EXTRAS)	-1.380,08	-0,01	-1.335,60	-0,01	-1.535,90	0,00	-23.923,27	0,00	-4.251,58	0,00	
10	- 642001(SEG. SOCIAL A CARGO EMPRESA)	-8.808,34	-0,04	-8.476,93	-0,03	-9.186,61	0,00	-115.142,11	0,00	-26.471,88	0,00	
11	- 640001(SUELDOS Y SALARIOS)	-23.701,87	-0,10	-21.893,21	-0,09	-23.676,34	0,00	-318.185,22	0,00	-69.271,42	0,00	
12												
13												

Análisis detallado de Ejecutado frente a presupuestado

El sistema permite listar las partidas de coste real producido con las cantidades presupuestadas a nivel de cuenta contable., mostrando las desviaciones absolutas y relativas sobre el presupuesto de Ingresos o Gastos.

	A	B	C	D	E	F	G	H	I
1	COMPARATIVA DE PRESUPUESTOS								
2									
3	Ejercicio								
4									
5	Mes	Nombre	Presupuesto del mes	Gastos/Ingresos mes	Desv. Absoluta	Desv. Relativa	Acumulado gastos	Acumulado Presupuesto	Desv. Acum.
6	1	Ene	0,00	0,00	0,00	-	0,00	0,00	0,00
7	2	Feb	0,00	0,00	0,00	-	0,00	0,00	0,00
8	3	Mar	0,00	0,00	0,00	-	0,00	0,00	0,00
9	4	Abr	0,00	0,00	0,00	-	0,00	0,00	0,00
10	5	May	0,00	0,00	0,00	-	0,00	0,00	0,00
11	6	Jun	0,00	0,00	0,00	-	0,00	0,00	0,00
12	7	Jul	0,00	0,00	0,00	-	0,00	0,00	0,00
13	8	Ago	0,00	0,00	0,00	-	0,00	0,00	0,00
14	9	Sep	0,00	0,00	0,00	-	0,00	0,00	0,00
15	10	Oct	0,00	0,00	0,00	-	0,00	0,00	0,00
16	11	Nov	0,00	0,00	0,00	-	0,00	0,00	0,00
17	12	Dic	0,00	0,00	0,00	-	0,00	0,00	0,00
18	TOTALES			0,00	0,00	0,00	0,00%	0,00	0,00
19									
20									
21									

Más Información

Madrid

Telf: 911 599 917

Barcelona

Telf: 669 763 351

Badajoz

Telf: 924 279 944

Argentina, México.

WWW.FIRSAP.COM

infofir@firsap.com

